

Open Training

26 & 27
maart 2012

APMP Foundation Level

DEMONSTREER UW VAARDIGHEDEN, KENNIS EN ERVARING

U herkent en erkent dat kwalitatief hoogwaardige bids en proposals een essentiële rol spelen in uw groeidoelstellingen. Professionele bidmanagers zijn essentieel om dit te bereiken. Om de professionaliteit te waarborgen en daarnaast de Bidmanagers een groeiplan te bieden, verzekert u zich van continuïteit in de kwaliteit van de bidmanagement-afdeling.

Het leveren van deze opleidingen is een kernactiviteit van Strategic Proposals. Sinds de oprichting van onze organisatie in 2001, hebben wij in Nederland en diverse andere landen in Europa bedrijven, met succes, geholpen met de verbetering van hun bid- en proposalcapaciteiten.

Mede op basis van deze ervaring is Strategic Proposals door de APMP (Association for Proposal Management Professionals) geautoriseerd om wereldwijd haar accreditatieprogramma aan te bieden.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen via:
info@strategicproposals.nl

Of bezoek onze website: www.strategicproposals.nl



StrategicProposalsNL



FOUNDATION LEVEL TRAINING

Een overzicht van het accreditatieprogramma

De APMP heeft 'competenties' gedefinieerd die nodig zijn voor proposalmanagement-professionals. Het APMP accreditatieprogramma is ontworpen om opleiding en ervaring te meten tegen deze competenties. Het programma biedt een methode om het volgende te beoordelen:

- o vaardigheden en gedrag die nodig zijn om de rol van bidmanager te vervullen
- o individuele capaciteiten voor de verschillende competenties in bidmanagement
- o ontwikkeling van een individu of een team gedurende een langere periode.

Foundation Level syllabus

Om voor Foundation Level-accreditatie in aanmerking te komen, moeten kandidaten een minimum van 1 jaar proposal-ervaring hebben. Ze worden geacht basiskennis van proposalmanagement 'best practices', aan te tonen door het succesvol afleggen van een multiple choice-examen.

De belangrijkste gebieden waaruit de APMP het examen heeft opgebouwd, zijn:

- o Informatie-onderzoek en management
- o Planning
- o Ontwikkeling
- o Management
- o Verkooporiëntatie
- o Gedrag en houding.

Het APMP Foundation Level examen

Het examen bestaat uit 75 multiple choice vragen, willekeurig samengesteld uit een set van goedgekeurde vragen uit de APMP database. De examenkandidaten krijgen een uur om het examen af te nemen en moeten een totaal van 42 vragen correct beantwoorden.

Kandidaten mogen alle materialen gebruiken gedurende het examen. Dit houdt in trainingsmateriaal, notities, boeken enzovoort. Examens worden direct na het indienen gescoord (beperkt tot 'geslaagd' of 'gezakt' onder examenregels) en worden vervolgens individueel meegedeeld.

De Foundation Level (examen voorbereiding) training

De training is ontworpen om kandidaten die het benodigde voorwerk hebben gedaan, voor te bereiden op het Foundation Level examen. In 1,5 dag, doorlopen we de belangrijkste gebieden van de APMP Foundation Level syllabus, voor het (schriftelijk) examen aan het eind van de dag.

De training is als volgt opgebouwd:

Onderwerpen:

- o Proposals binnen de verkoopcyclus
- o Het Proposalproces
- o Pre-proposal Planning
- o Kwalificatie
- o Strategie-ontwikkeling
- o Planning/Management
- o Content Design
- o Content Development
- o Reviews/Approvals
- o Document Management/Productie
- o Evaluatie





FOUNDATION LEVEL TRAINING



Na het examen

We zullen de scores optellen en iedere deelnemer individueel op de hoogte stellen van het resultaat voor ze vertrekken.

Kandidaten mogen het examen na 6 maanden opnieuw doen, en we bieden kosteloze ondersteuning via e-mail en telefoon voor hun herkansing.

Trainingsmateriaal & Trainer

Aangezien het APMP Foundation level materiaal niet beschikbaar is in de Nederlandse taal wordt er tijdens deze training uitsluitend met het originele Engelstalig materiaal gewerkt.

De Foundation Level training wordt dan ook gegeven door een Engelstalige trainer.

Investing

De tarieven voor de APMP Acreditatietraining zijn € 695,00 per deelnemer.

In dit tarief zijn de volgende zaken inbegrepen:

- o Training en examenkosten
- o Trainingsmateriaal
- o Shipley Proposal Guide

Lokatie

Strategic Proposals NL
Grebbeberglaan 15
3527VX Utrecht

Aanmelden

U kunt zich aanmelden door het ingevulde aanmeldingsformulier per post aan ons te retourneren. Of door een e-mail met alle gegevens te sturen naar training@strategicproposals.nl.

Na aanmelding ontvangt u van ons een bevestiging en een factuur. Indien u onverwacht verhinderd bent, kunt u zich kosteloos laten vervangen door een collega.

Annulering is tot 2 weken voor aanvang van de training mogelijk. Hiervoor wordt een bedrag van € 75,00 (excl. BTW) aan annuleringskosten in rekening gebracht. Vanaf twee weken voor aanvang van de training wordt het volledige deelnamebedrag in rekening gebracht.

Aanmeldingsformulier

Naam: _____ m/v

Functie: _____

E-mailadres: _____

Organisatie: _____

Postadres: _____

Postcode: _____ Plaats: _____

Telefoon: _____



StrategicProposalsNL